

MSS

MOBILE SALES SYSTEM



Solução de mobilidade
CRM, Pré-venda, Autovenda
e Serviços técnicos



A solução de mobilidade que a sua empresa precisa

CLIENTES SATISFEITOS

ANTES DE VENDER, CONHEÇA A HISTÓRIA DO SEU CLIENTE

Aumente a produtividade e interação entre os gestores comerciais e os seus clientes. Saiba o que compram, quando, que visitas foram efetuadas e o seu resultado. Aconselhe o cliente sobre os produtos que mais se adequam à sua atividade. Tenha toda a informação sobre o cliente acessível de forma simples e objetiva.



EQUIPAS PODEROSAS

CONHEÇA O DIA A DIA DOS SEUS COMERCIAIS

Saiba, de forma online, o que os seus comerciais estão a vender e quem estão a visitar. Utilize esta informação para os ajudar e guiar de forma a que eles atinjam os objectivos propostos.



As vendas são uma função cada vez mais sofisticada e exigente. O MSS é a ferramenta que precisa para gerir e decidir rápida e eficazmente num mundo global em constante pressão e mudança.

COMERCIAIS MOTIVADOS

SAIBA QUAIS OS SEUS OBJECTIVOS E DESVIOS

Novos e complexos desafios são colocados a todos aqueles que ambicionam fazer a diferença e ter excelentes resultados. Consulte toda a informação acerca dos seus clientes, vendas, contas correntes, históricos, saiba quem não é visitado há

mais de x dias e quem não compra há mais de y dias. Consulte os seus objectivos versus valor real. Saiba se está no rumo certo!

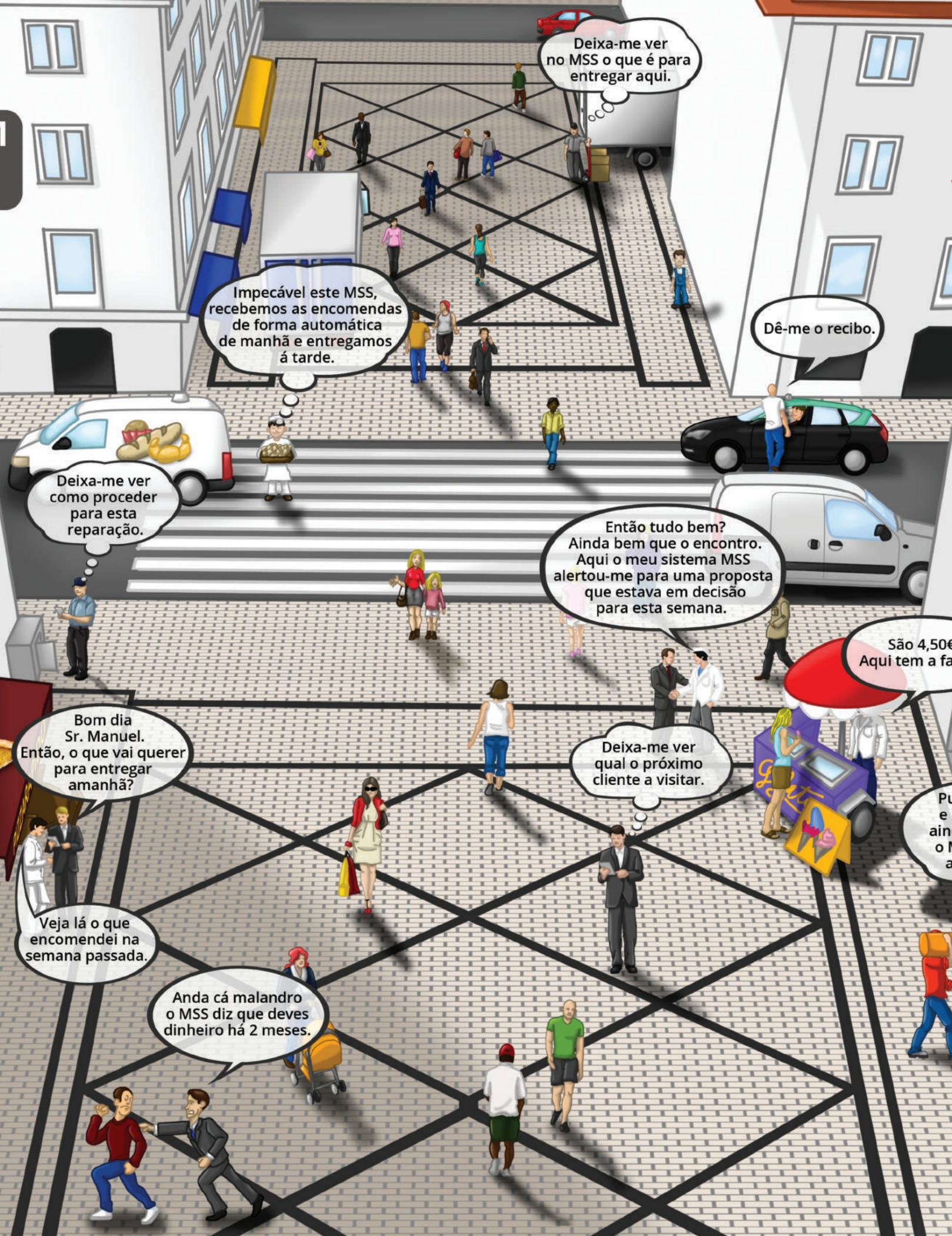


PONTOS FORTES MSS

- Mobilidade
- Dashboard de análise
- Catálogo
- CRM
- Pré-venda
- Autovenda
- Visão 360° sobre todos os processos comerciais



MSS ECOSYSTEM
ONE PLATFORM,
MULTIPLE SOLUTIONS



Deixa-me ver no MSS o que é para entregar aqui.

Impecável este MSS, recebemos as encomendas de forma automática de manhã e entregamos à tarde.

Dê-me o recibo.

Deixa-me ver como proceder para esta reparação.

Então tudo bem? Ainda bem que o encontro. Aqui o meu sistema MSS alertou-me para uma proposta que estava em decisão para esta semana.

São 4,50€! Aqui tem a fatura.

Bom dia Sr. Manuel. Então, o que vai querer para entregar amanhã?

Deixa-me ver qual o próximo cliente a visitar.

Puf... Isto é pesado e logo no 3º andar, ainda bem que tenho o MSS, assim emito a fatura na hora.

Veja lá o que encomendei na semana passada.

Anda cá malandro o MSS diz que deves dinheiro há 2 meses.



Conquista, desenvolvimento e fidelização de clientes

PROSPEÇÃO E OPORTUNIDADES DE VENDA

Aumentar o número de oportunidades de venda e de potenciais clientes é a ambição de qualquer comercial. O MSS permite-lhe registar novos potenciais

clientes, registar oportunidades de venda e sincronizar toda a informação com o CRM ou ERP da empresa.



ROTAS E VISITAS

Para uma equipa de vendas, o planeamento de rotas e visitas é uma tarefa diária. O MSS permite trabalhar com rotas, lista de clientes a visitar dentro de um determinado período de tempo, ou através de uma agenda.

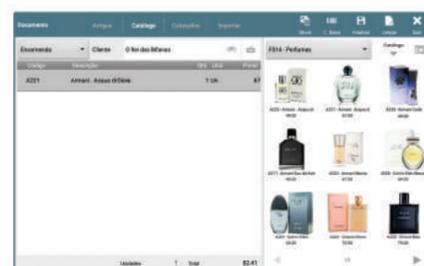
Em caso de utilização da agenda, podem ser criadas tarefas para cada visita como por exemplo, entrega de catálogo, registo de pedidos específicos ou inquéritos de satisfação.



ENCOMENDAS, PROPOSTAS E MUITO MAIS

Criação de todos os documentos de pré-venda necessários e autorizados ao colaborador agora é um processo fácil e rápido. Não existe limite quanto ao número de documentos disponíveis bem como às permissões e funcionalidades que podem ser customizadas e alteradas por colaborador, consoante o nível de autorização atribuído ao colaborador. O registo de cada documento pode ser feito com base numa seleção de produtos, através da leitura de códigos de barras dos produtos, com base em documentos antigos, pela lista de produtos habitualmente consumidos ou através da seleção de um template previamente criado.

As promoções, bónus ou ofertas estão disponíveis e podem ser automaticamente definidas ou criadas, de acordo com as quantidades ou introdução manual. É ainda possível definir, por cada tipo de documento, se o cliente tem ou não que rubricar/assinar o mesmo no ecrã do dispositivo móvel usado, se devem ser recolhidas imagens, os produtos alternativos em caso de rutura de stock, entre muitas outras parametrizações. A impressão do documento pode ser feita através de uma impressora local (Bluetooth, Wi-Fi, IrDA, etc.).



FATURAÇÃO

Emita qualquer documento de venda (faturas, faturas simplificadas, guias de transporte, recibos, comprovativos de entrega e recolha...),

controle o stock da viatura em tempo real. Funcionalidades que irão mudar positivamente o seu dia a dia.

CATÁLOGO

Porque os olhos também compram, um catálogo digital é um instrumento fundamental para promoção dos seus produtos e serviços. Para além de aumentar a visibilidade da sua empresa, permite guiar o processo de venda de uma forma moderna, apelativa e intuitiva.



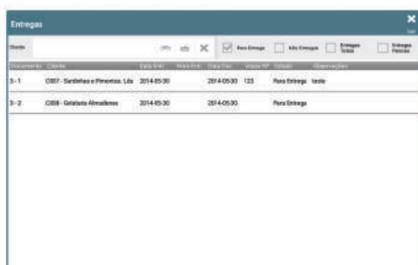
“Sugestões proactivas e inteligentes que ajudam no planeamento da atividade comercial.”



Conquiste agilidade, aumente produtividade

ENTREGAS

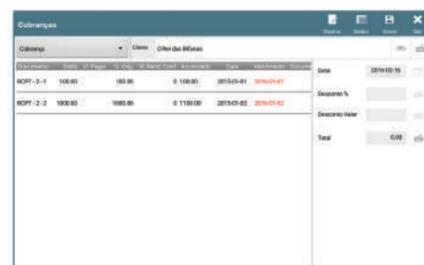
Faça o upload para o terminal do colaborador da lista de clientes a visitar, acompanhada da documentação de cada um deles. Desta forma o colaborador sabe os produtos que deve entregar, local de entrega e recolha, o lote, data de validade ou qualquer outra informação que a organização entenda como importante. É ainda possível para cada fornecimento, gerar o documento de venda com quantidades, lotes ou outra informação relevante.



Ordem	Nome	Data	Status
3-1	OSB - Serelias e Pimenta, Lda	2014-03-30	Para Entrega - Verde
3-2	OSB - Galvao Almeida	2014-03-30	Para Entrega

COBRANÇAS

Regularize a conta corrente dos seus clientes através de cobranças parciais ou totais para um ou mais documentos. Todas as cobranças efetuadas, incluindo as definidas na rota de visita, podem ficar disponíveis na seção de depósitos bancários, permitindo à organização, a qualquer altura, saber os montantes dos depósitos efetuados em cada entidade bancária e por cada colaborador.



Documento	Valor	Data	Status
MP1-2-1	100.00	2015-01-01	2015-01-01
MP1-2-2	100.00	2015-01-02	2015-01-02

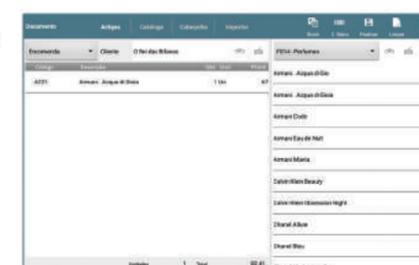
OBJETIVOS E VENDAS

Através deste dashboard pode visualizar dados estratégicos e transformá-los em fontes de insights para a geração de negócios.



CONCORRÊNCIA

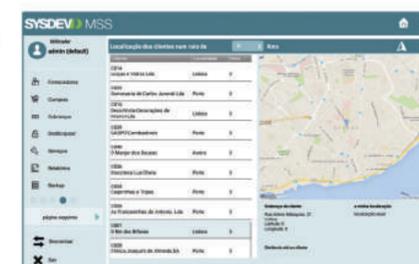
Não deixe escapar nenhuma oportunidade! Tenha sempre consigo um registo de dados sobre a concorrência.



The interface shows a detailed view of a competitor's profile, including fields for name, address, contact information, and other relevant data.

GEOLOCALIZAÇÃO

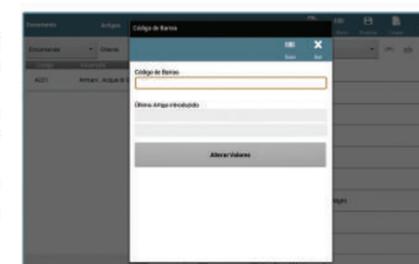
Através da geolocalização inteligente é possível consultar todos os clientes à sua volta.



CÓDIGO DE BARRAS

A utilização de códigos de barras facilita a introdução de documentos de venda ou stock, minimizando erros e simplificando tarefas.

O MSS permite utilizar códigos de barras standard, com o código de produto, ou códigos significativos tipo EAN128 ou EAN13. Nestes casos é possível recolher informação como código de artigo, lote, validade, peso, entre outros dados, com uma só leitura. Simplifique o seu dia a dia com o MSS!



Promova os melhores resultados para a sua equipa técnica

MANUTENÇÃO E SERVIÇOS TÉCNICOS

Permite a execução dos serviços recebidos, podendo cada serviço conter diversos equipamentos, checklists, realizar fotos de não conformidades, introdução de materiais e tempos gastos, acesso a documentação

técnica, faturação e cobrança do serviço no local, além de muitas outras funcionalidades. Utilizando a mesma plataforma de impressão e sincronização do MSS esta é claramente a aplicação para a sua equipa técnica.

Client information: Código: 0001, N.º Contribuinte: 123456789, Nome: Rei das Máquinas, Localização: Rua do Comércio, 666, Lixões, Cód. Postal: 1000-666. Service details: Tipo: Reparação sobre mão de obra e deslocação, Descrição: Reparação de máquina de lavar.

Service details: Tipo: Reparação sobre mão de obra e deslocação, Descrição: Reparação de máquina de lavar. Checklist: Material , Controlo Aberto .

Photo of a washing machine with a red circle highlighting a part. Other images: [Thumbnail]

PRINCIPAIS FUNCIONALIDADES

MÓDULOS

- Pré-venda
- Autovenda
- Stock
- Entregas
- Cobranças
- Concorrência
- Prospecção
- Início/Fim de dia
- Catálogo de produtos
- Despesas
- Dep. bancários
- Visitas
- Oport. negócio
- POS
- Clientes
- Equipamentos
- Serviços técnicos
- Artigos
- Rotas e Agenda
- Sincron. e integração
- Reportes
- Fornecedores
- Compras
- Guias AT

OUTRAS FUNCIONALIDADES

- Multi idioma
- Multi empresa
- Templates de produtos
- Controlo de crédito
- Lotes
- Impressão customizável
- GPS
- Multip. regras preço
- Ofertas por qtd.
- Alertas
- Cardex
- Multip. formas pagamento
- Dashboards
- Históricos
- Geolocalização
- Códigos de barras
- EAN128
- Campos de utilizador
- Permissões
- Autoriz. desbloqueios
- Consultas

INTEGRAÇÃO



A GARANTIA DE UM SERVIÇO EXCELENTE É PERMANENTE!



Requisitos:

Tablets Android e Windows 10/8 (compatível XP e 7).
PDA com Windows Mobile ou CE.

Idiomas:

Português
Espanhol
Inglês
Alemão (tablet)
Francês
Albanês (PDA)



Main Line: +351 234 188 027
Sales Line: +351 234 024 457
Support Line: +351 234 098 189



Sales: sales@sysdevmobile.com
Support: support@sysdevmobile.com

www.sysdevmobile.com